

Mode-verkoop BSO

Profiel

Je bent gebeten door de modemicrobe en je wil je verder specialiseren. Fijn! Bij ons ben je welkom! In het zevende specialisatiejaar Mode-verkoop leer je zelfstandig en vakkundig meewerken in een retouchezaak. Je creëert modieuze kleding en accessoires om meer inzicht te krijgen en vaardiger te worden in het realiseren van complexe afwerkingstechnieken en het verwerken van moeilijke materialen die nuttig zijn bij het uitvoeren van retouches. Om je grondig voor te bereiden op je job als mode-verkoop verantwoordelijke/afdelingschef (gerante) werken we aan attitudes als verantwoordelijkheidszin, organisatievermogen, werken in team, creativiteit, ...

Assertiviteitstrainingen zijn in de opleiding een onmisbare schakel want omgaan met medewerkers en moeilijke klanten is vaak een hele klus en vergt de juiste inbreng op het goede moment. Je leert ook commercieel denken. Je ontdekt dat visual merchandising een vorm van communicatie is die het koopgedrag van de klant sterk kan beïnvloeden. En we houden het niet bij theorie alleen want je krijgt de kans om stage te lopen in modewinkels die werken met meerdere modeverkoopsters én waar je ook de kans krijgt retouches uit te voeren. Mode-verkoper – een toffe job!

Wie kan starten

Kom je uit het studiegebied Mode (BSO of TSO), dan kan je zo starten. Kom je uit een ander studiegebied maar ben je super gemotiveerd om deze richting te volgen, dan stellen we jou een motivatiegesprek voor. Daarin polsen we naar je kennis, vaardigheden en attitudes. Achteraf beslist de toelatingklassenraad of je al dan niet kan starten.

Toekomst

De meest logische stap na deze opleiding is tewerkstelling in functies als verantwoordelijke mode-verkoop of afdelingschef (gerante), retoucheur of mode-assistent. Je kan je vakbekwaamheid nog verhogen in een vierde graad BSO Modevormgeving. Verdere studies zijn ook mogelijk in een Se-n-Se opleiding.

Diploma

Diploma secundair onderwijs
Getuigschrift over de basiskennis van het bedrijfsbeheer